

hi broker connect : amplifiez votre présence digitale !



FEPRABEL

Fédération des Courtiers en assurances
& Intermédiaires financiers de Belgique



Votre Courtier
Votre meilleure
Assurance

Hi Broker : le partenaire digital du courtier augmenté

Plan de la présentation **hibroker connect**

1. Introduction à **hibroker connect**
2. Publications
3. Connexion à la Plateforme
4. Paramétrage Initial
5. Gestion des paramètres
6. Questions & Réponses
7. Prochaines étapes

Objectifs de la formation

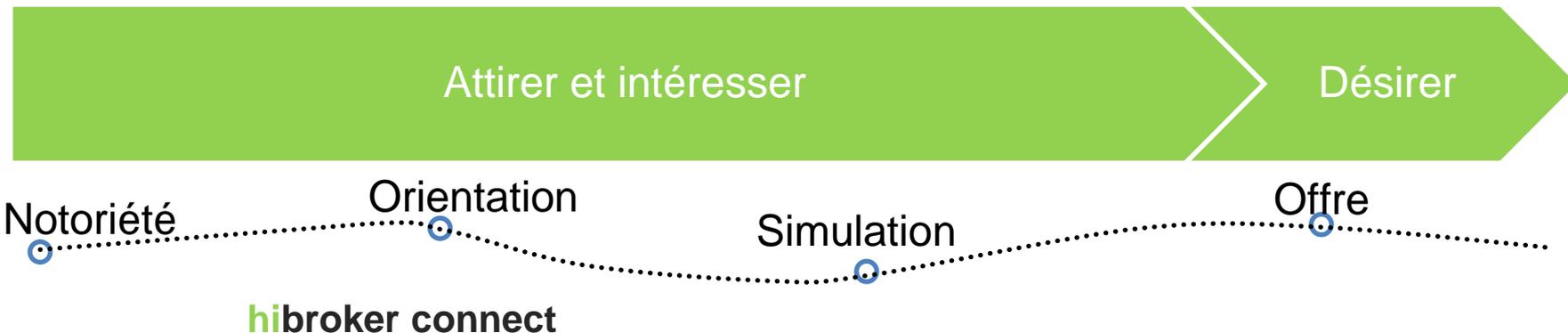
1ère connexion à la plateforme

Personnalisation

Connexions réseaux sociaux

1. Introduction à hibroker connect

Se faire connaître, attirer, intéresser



Être trouvé

- ✓ Google SEO & SEA
- ✓ Google Business Profile
- ✓ Site courtienenassurances.be
- ✓ Page Web
- ✓ Médias sociaux

Être considéré

- ✓ blogs
- ✓ Podcasts
- ✓ Site web courtier
- ✓ Page Web
- ✓ Médias sociaux

Faire des offres intéressantes

- ✓ Lead management
- ✓ CRM
- ✓ Écran courtier interactif
- ✓ Site web courtier: offres en ligne, simulation, comparaisons,...

Pourquoi un courtier doit être actif sur le digital en 2025 ?



80% des adultes belges utilisent Facebook



60 % des adultes belges sont sur Instagram



90 % des décideurs B2B utilisent LinkedIn pour prendre des décisions commerciales.



Un courtier bien référencé sur GMB est 2 fois plus susceptible d'être contacté par un prospect.

Les suites d'un projet pilote validé !

PÉRIODE

Du 1^{er} septembre au 28 février 2025 (POC)



PARTICIPANTS

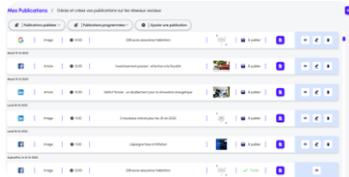
36 courtiers engagés dans le POC
22 Comptes connectés avec un ou plusieurs réseaux

- Facebook : 21
- LinkedIn (Page entreprise) : 11
- LinkedIn (Page personnelle) : 5
- Instagram : 8

POSTS PUBLIÉS

Sur la phase de poc : 439 posts publiés

- 121 LinkedIn
- 312 Facebook
- 6 Instagram
- 0 GBP



VOLUME D'IMPRESSIONS

Sur la phase de **POC (Au global)**

- 10 703 abonnés touchés
- 140 000 impressions
- 1 785 réactions

Taux d'engagement de 2,1%. (supérieur à la moyenne du secteur)

La présence digitale pour un courtier augmenté

- **hibroker connect** permet d'optimiser cette présence en mutualisant les efforts de communication et en fournissant un contenu pertinent et conforme aux courtiers.
- Un courtier actif sur Facebook, Instagram, LinkedIn et Google My Business développe son autorité, attire de nouveaux clients et fidélise efficacement sa clientèle existante.

L'enjeu : être visible là où les clients recherchent des solutions d'assurance !

2. Les publications

 Bonjour Brocom,

 Animation Gérer mon offre →

 Référencement local Gérer mon offre →

 Votre rapport d'activité des 30 derniers jours

 6 Publications

 4 Publications

 Dernières publications

-  Brocom image
Image © 22/08/2024
-  Brocom image
Image © 22/08/2024
-  Vous pouvez préparer votre succession au moyen d'assurances.
Article © 18/08/2024

 Votre visibilité 72 vues



Date	Visibilité
05/2024	35
06/2024	55
07/2024	65
08/2024	72

2. Les publications

2 façons d'animer ses réseaux

Automatique

 Prochaines publications

 Mes clients
Je les connais bien
et je sais toujours
là pour eux.
Image 18/02/2025

 Mes clients
Je les connais bien
et je sais toujours
là pour eux.
Image 18/02/2025

 Mes clients
Je les connais bien
et je sais toujours
là pour eux.
Image 18/02/2025

 Durabilité
Image 13/11/2024

+ Créer une publication

Manuelle

Comment programmer un post ?

- 1 Découvrir nos propositions de posts
- 2 Cliquer sur celui qui vous intéresse
- 3 Programmer la publication du post

Sinon

+ Créer un post manuellement

2. Les publications automatiques

Sur les thématiques qui vous intéresse :

1. Actualités
2. Placements et épargne
3. Non-vie particulière
4. Non-vie entreprise

Depuis les partenaires sélectionnés par vous :

1. Brocom
2. Compagnies
3. Partenaires courtage

100 % Gratuit

Depuis notre Community management sur base d'une option de service

- Un post par semaine / réseau

option payante (à venir)

2. Les publications

Assuranceandyou

Place de l'Altitude Cent 31, Forest, Belgium
02 772 52 60
contacts@assuranceandyou.be
assuranceandyou.be

Actuellement ouvert

Pas encore évalué (0 avis)

Photos Toutes les photos

Mes clients ? Je les connais bien et je suis toujours là pour eux.

Mes clients ? Je leur simplifie la vie à 200%.

72%

Votre Courtier
Votre meilleure Assurance

Vous avez adopté de nouveaux moyens de déplacement? Vélo, trottinette ou scooter ? Vos assurances ont-elles aussi suivi le mouvement ? Consultez notre équipe pour un check rapide de vos garanties et roulez l'esprit tranquille. En savoir plus : Nouvelle mobilité, nouvelles assurances | Courtier en assurances #MerciMonCourtier

Voir les statistiques [Booster une publication](#)

Bruno Lambotte

J'aime Commenter Envoyer Partager

Informations concernant les données de statistiques de Page · Confidentialité · Conditions générales · Publicités · Choix publicitaires · Cookies · Plus · Meta © 2025

Recherche

Accueil Réseau Emplois Messagerie Notifications

Assurfinanceandyou
63 abonnés
3 sem.

Mes clients ? Mon équipe est toujours là pour eux, pour les accompagner dans les moments de leur vie. Et quand quelque chose se passe, Nous sommes à leurs côtés. Disponible quand et comment ils le préfèrent.
#PourquoiUnCourtier

Bruno LAMBOTTE
Consultant - conformité
Bruxelles et périphérie
Data Privacy Box

Améliorez la qualité des prospects avec Sales Nav
Essayez maintenant pour 0 EUR

Vues du profil 108
Impressions de posts 1510

**Mes clients ?
Je les connais bien
et je suis toujours
là pour eux.**

Votre Courtier
Votre meilleure Assurance

Vous et 5 autres personnes 1 republication

2. Les publications

Les posts renvoient vers différentes sources internes ou externes

AssurFinance & You Sprit sur Google

La météo change. En cas d'inondation, d'une dégradation, de dégâts...
Il y a 20 minutes

En savoir plus

Vijf gouden tips voor wie aan pensioensparen doet Het individueel pensioensparen is
7 mars 2024

En savoir plus

La météo change. Mon assurance habitation me couvre-t-elle ?

2024 - Campagne Février: Habitation

AssurFinance & You Sprit

Vijf gouden tips voor wie aan pensioensparen doet

Het individueel pensioensparen is nog altijd de populairste en aantrekkelijkste manier om aan pensioensparen te doen. Lees daarom deze vijf gouden tips.

1. Begin zo vroeg mogelijk.
2. Spaar het maximum.
3. Weet dat een tip je pensioenspaaringsgeld.
4. Stem het risico af op je leeftijd.
5. Blijf aanpakken.

En savoir plus

Vieira Courrier

Cinque conseils en or pour la constitution d'une épargne-pension

02 oct 2023 Partagez cet article

L'épargne-pension individuelle reste le moyen le plus populaire et le plus attrayant d'épargner pour ses vieux jours. Voici cinq conseils en or pour la maximiser.

- 1. Commencez au plus tôt**
Vous pouvez épargner pour la retraite dès l'âge de 18 ans et jusqu'à l'année de vos 60 ans, pour autant que vous disposiez d'un revenu. Pour maximiser son épargne-retraite, mieux vaut s'y prendre le plus tôt possible. Plus vous commencez tôt, plus c'est avantageux. Supposons que vous bénéficiiez de votre pension pendant 20 ans. Dans ce cas, après 20 années d'épargne-pension, vous disposeriez d'environ 90 euros en plus chaque mois. Après avoir épargné pendant 30 ans, ce montant passe à 160 euros par mois, et après 40 ans, il atteint même 240 euros.
- 2. Versez le montant maximum**
En plus, l'Etat favorise également l'épargne-pension. Un versement de 990 euros maximum vous donne droit à une réduction d'impôt à hauteur de 30% du montant versé. Si vous versez un montant compris entre 990 euros et 1 270 euros, l'avantage fiscal tombe à 25%. Ceux qui versent 990 euros doivent payer 289 euros de moins en impôts. Ceux qui versent 1 270 € doivent débourser 3750€ euros en moins.
- 3. Epargnez jusqu'à l'âge de la pension**
Si vous commencez à épargner pour votre pension avant vos 55 ans, le montant épargné sera imposable au

2. Les publications

Les posts proposés seront ensuite diffuser sur votre **Google Business Profil**

assurfinanceandyou.be
https://www.assurfinanceandyou.be |
Votre courtier en assurance sur Forest, Uccle et Saint-Gilles
Votre courtier en assurances AssurFinance & You vous accompagne tout le long de votre vie.

Comment pouvons-nous vous ...
Vous souhaitez prendre un rendez-vous ou obtenir de plus amples ...

À propos de nous
Nous proposons une très large gamme de produits et services ...

SPRL ASSURFINANCE & YOU
AssurFinance & You est un bureau d'assurance qui se concentre ...

Actualités
Retrouvez sous cette section les derniers articles de notre ...

Bâtiment & matériel ...
Suivez-nous: Fintro Forest: Copyright © AssurFinance ...

Rechercher d'autres résultats de assurfinanceandyou.be >

Companyweb
https://www.companyweb.be : assurfinanceyou |
AssurFinance & You (SPRL) - Forest (1190) - BE 0458 648 ...
AssurFinance & You (SPRL) - BE 0458.648.761 - Résidence aux crises de AssurFinance & You - Données financières de AssurFinance & You - Publications au Monteur ...

Trends Top
https://trends.google.fr/trends/trends?geo=BE : assurfinanceyou |
AssurFinance & You SPRL - 0458.648.761 - Bruxelles (1190)
Avec une marge brute de 200.369 euros, AssurFinance & You de Bruxelles se classe 73ème dans le secteur Agences de bancassurance.

assurfinance.net
https://www.assurfinance.net |
Courtier en assurances AssurFinance à Grand-Halleux
ASSURFINANCE SPRL. Une expérience de 30 ans à votre service. En me contactant la gestion de votre portefeuille d'assurances, soyez assurés d'un suivi ...

Pages d'or
https://www.pagesd'or.be/entreprise/Groupes-Batim-1 |
FINTRO ASSURFINANCE & YOU SPRL, Forest - Tél
FINTRO - ASSURFINANCE & YOU SPRL - 1190 Forest Place de l'Altitude Cent 11 - Ouvert - 9:00 - 12:30, 14:00 - 18:00 - Lundi: 9:00 - 12:30, 14:00 - 18:00

Guide-Epargne.be
https://www.guide-epargne.be/etapager/forestance-1 |
Fintro Forest Place De L'altitude Cent (info et heures d'...
23 oct. 2016 — Non agence, Fintro-FORSET-4-8 ASSURFINANCE & YOU SPRL - Commune, 1190 Forest; Adresse: Place De L'altitude Cent 31; Tél: 02 345 43 00; Fax: 02 232 27 ...

opshuren.be
https://www.opshuren.be/Aut... Trouvez cette page |
Opengingsuren AssurFinance & You Spri Avenue des Ducs
Opengingsuren AssurFinance & You Spri Avenue des Ducs 53 In Wezembeeke-Oppem, Beschijc oix de koopzondag zoeken voor aanvullende informatie. Gebruik ...

Assur Finance
Voir les photos

AssurFinance & You Spri
Site Web | Itinéraire | Enregistrer
5.0 ★★★★★ 1 avis

Courtier d'assurances à Wezembeeke-Oppem

Adresse : Au des Ducs 53, 1970 Wezembeeke-Oppem
Horaires : Fermé · Ouvert à 09:00 lun -
Téléphone : 02 772 52 50
Suggérer une modification · Vous êtes le propriétaire de cet établissement ?

Questions et réponses
Poser une première question
Les avis ne sont pas vérifiés

Google
5/5 1 avis

+ Ajouter un avis

Joeth Jaesghe
Avis de Google
48 · il y a un an
Service impressionnant. Pas d'autres mots ! Merci

Afficher tous les avis →

Source : AssurFinance & You Spri
"Votre courtier en assurances sur Bruxelles, AssurFinance & You vous accompagne tout le long de votre vie ! Nous conseillons nos clients en fonction de leurs besoins et situation personnelle. Nos Collaborateurs, compétents et disponibles, sont à ...

AssurFinance & You Spri sur Google

La météo change. En cas d'inondation, d'une dégradation, de dégâts...
il y a 20 minutes
En savoir plus

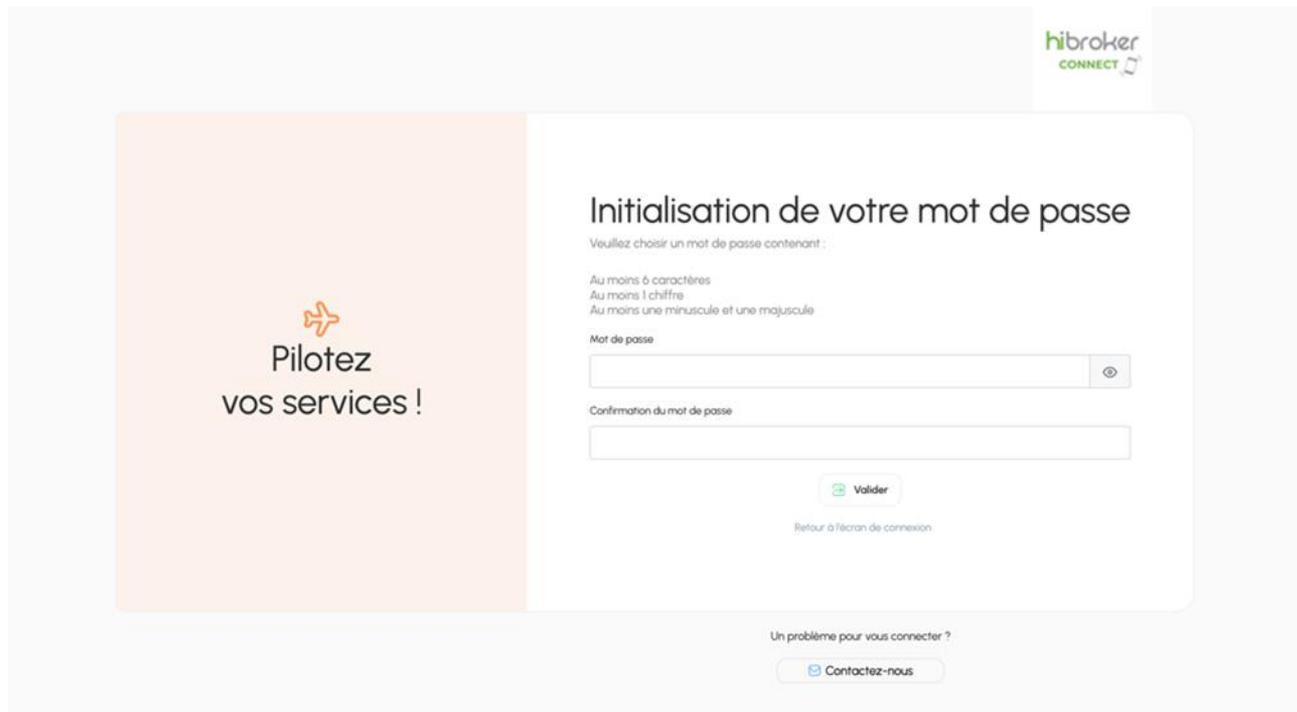
Vijf gouden tips voor wie aan pensioensparen doet Het individueel pensioensparen
7 mars 2024
En savoir plus

AssurFinance & You Spri
sur Google

La météo change. En cas d'inondation, d'une dégradation, de dégâts...
il y a 20 minutes
En savoir plus

Vijf gouden tips voor wie aan pensioensparen doet Het individueel pensioensparen
7 mars 2024
En savoir plus

3. Connexion à la Plateforme



hibroker
CONNECT


Pilotez
vos services !

Initialisation de votre mot de passe

Veillez choisir un mot de passe contenant :

- Au moins 6 caractères
- Au moins 1 chiffre
- Au moins une minuscule et une majuscule

Mot de passe

Confirmation du mot de passe

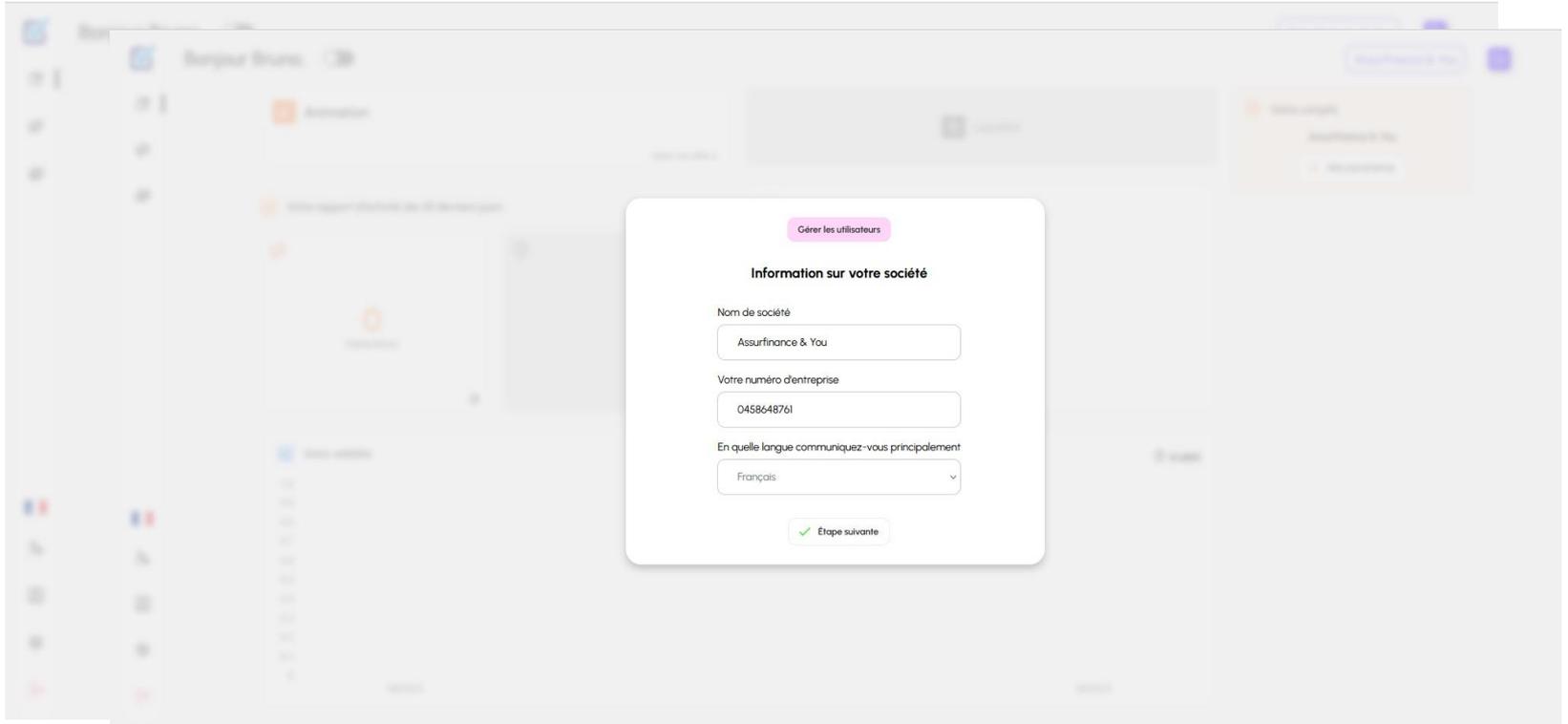
[Valider](#)

[Retour à l'écran de connexion](#)

Un problème pour vous connecter ?

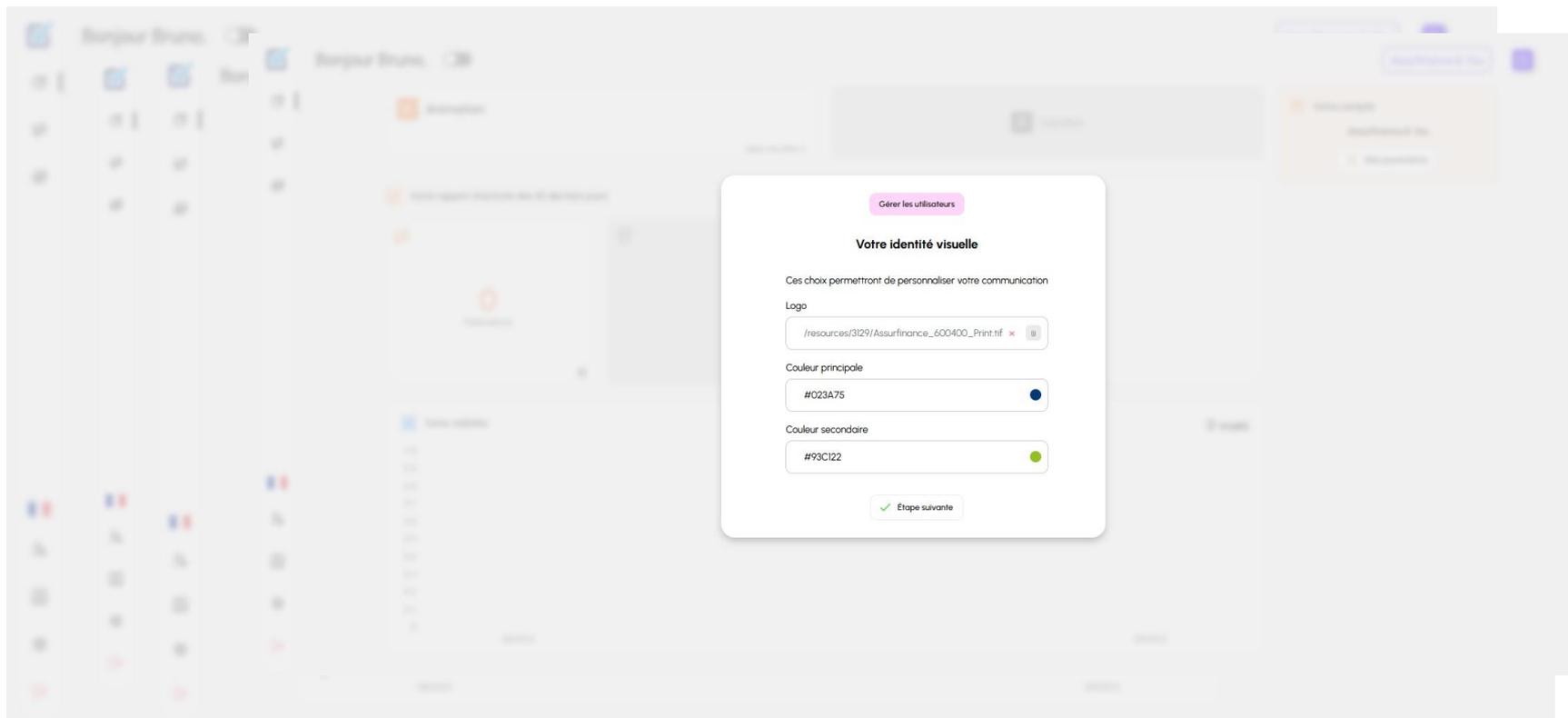
[Contactez-nous](#)

3. Connexion à la Plateforme



Logos, couleurs, polices
Importance de la personnalisation

4. Paramétrage Initial



Instructions pour la personnalisation visuelle

4. Paramétrage Initial

1. Actualités
2. Placements et épargne
3. Non-vie particulière
4. Non-vie entreprise

Gérer les utilisateurs

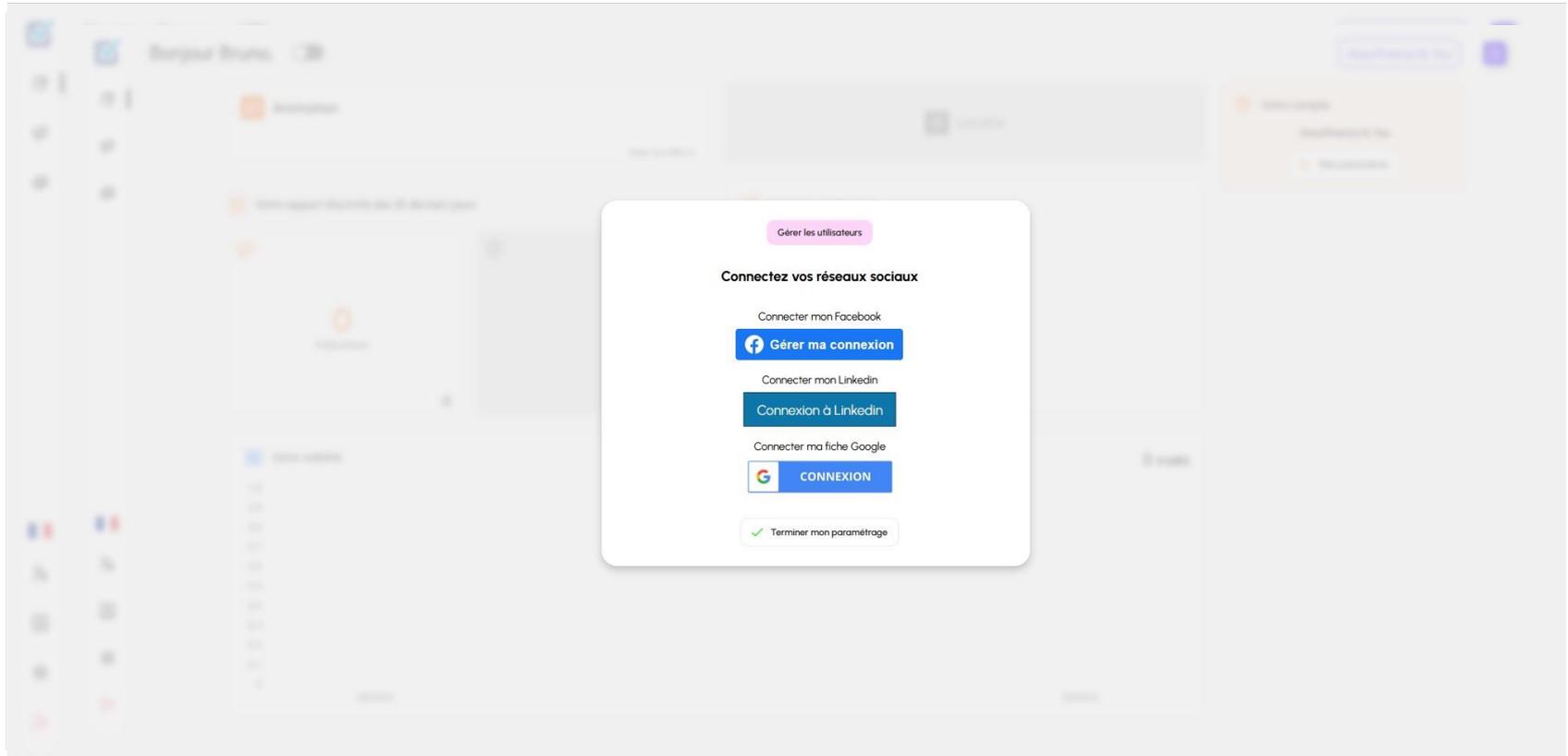
Choix des catégories pour votre communication

Image	✓	Santé	✓
Pension E	✓	Pension P	✓
Placements & Epargne	✓	Vie	✓
Non-Vie E	✓	Non-Vie P	✓
Durabilité	✓	Entrepreneurs	✓
Santé/Bien-être	✓	Protection juridique	✓
Famille	✓	Placements	✓
Pension	✓	Habitation	✓
Mobilité	✓	Meteo	✓
Prévention	✓	Forces du courtier	✓
Campagne Brocom	✓		

✓ Étape suivante

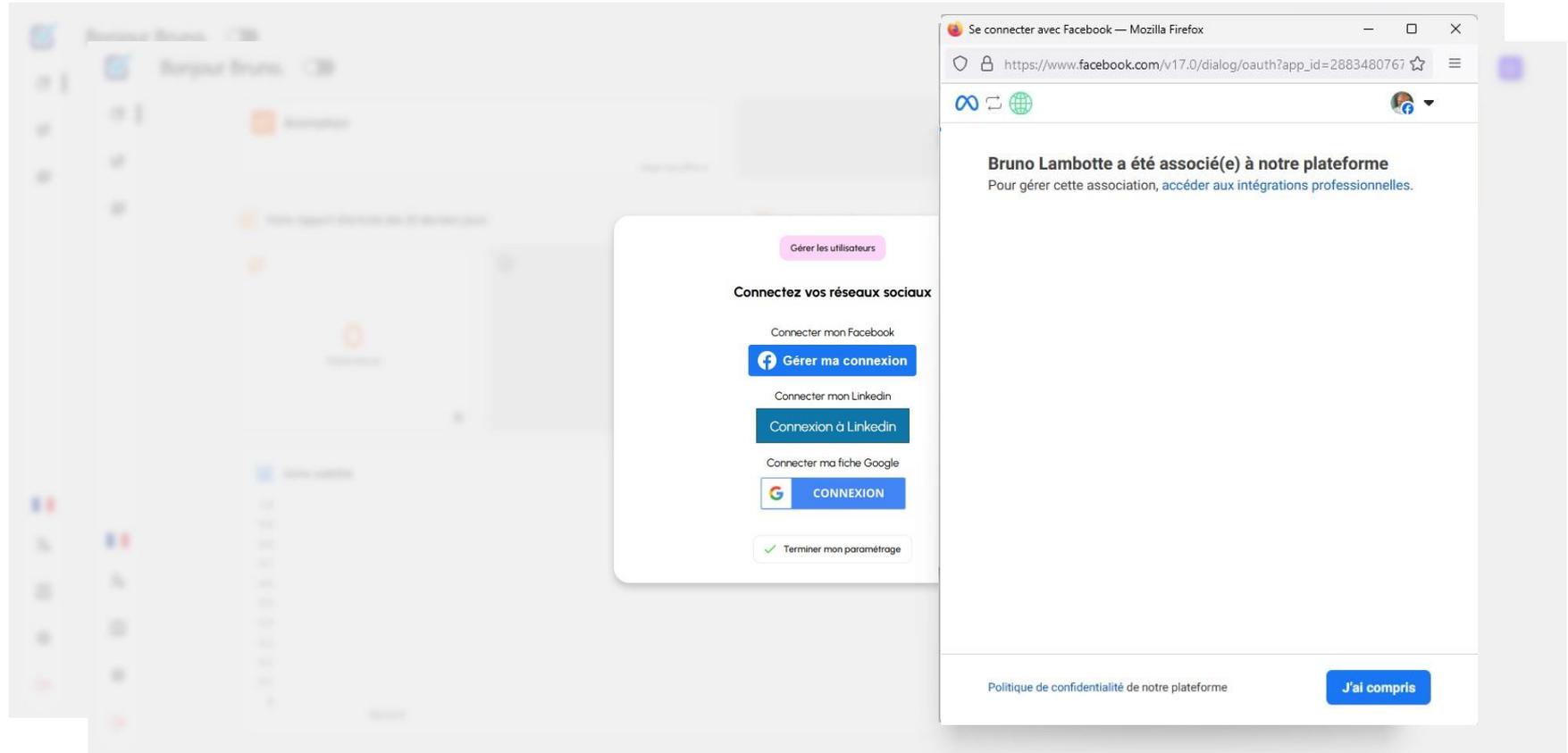
1. Community management - €
2. AEDES
3. AG Insurance
4. ALLIANZ
5. ARAG
6. ARCES
7. ATHORA
8. AXA
9. Baloise
10. DAS
11. Euromex
12. Foyer
13. I. The Legal Village
14. NN
15. Vivium
16. DKV
17. Dela
18. Europ Assistance
19. AFI ESCA
20. Cardif Assurance Vie
21. CFDP Assurances
22. Partenaires courtiers
23. ...

4. Connexion des Réseaux Sociaux



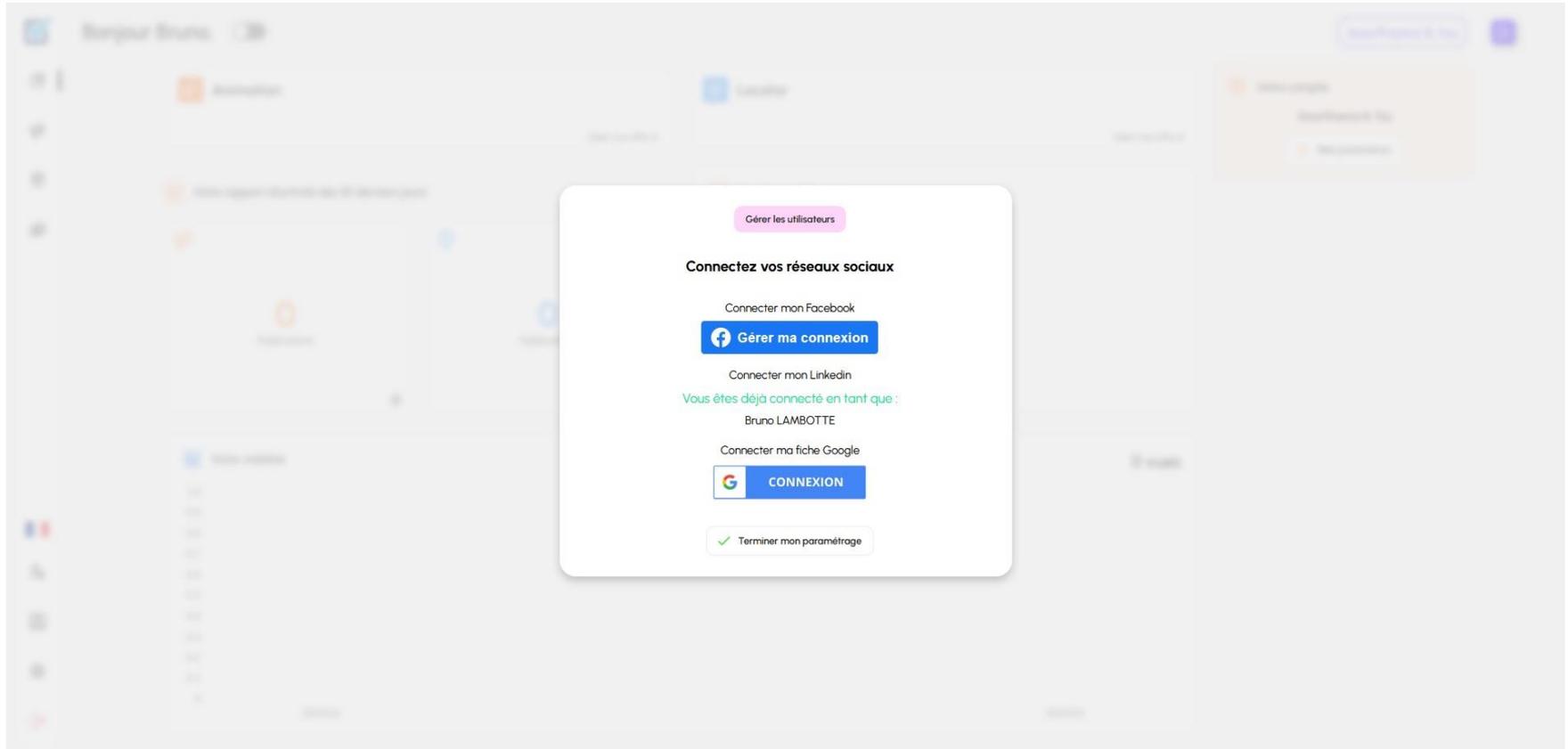
Processus de connexion pour Facebook- Instagram, LinkedIn, Google My Business

4. Connexion Facebook

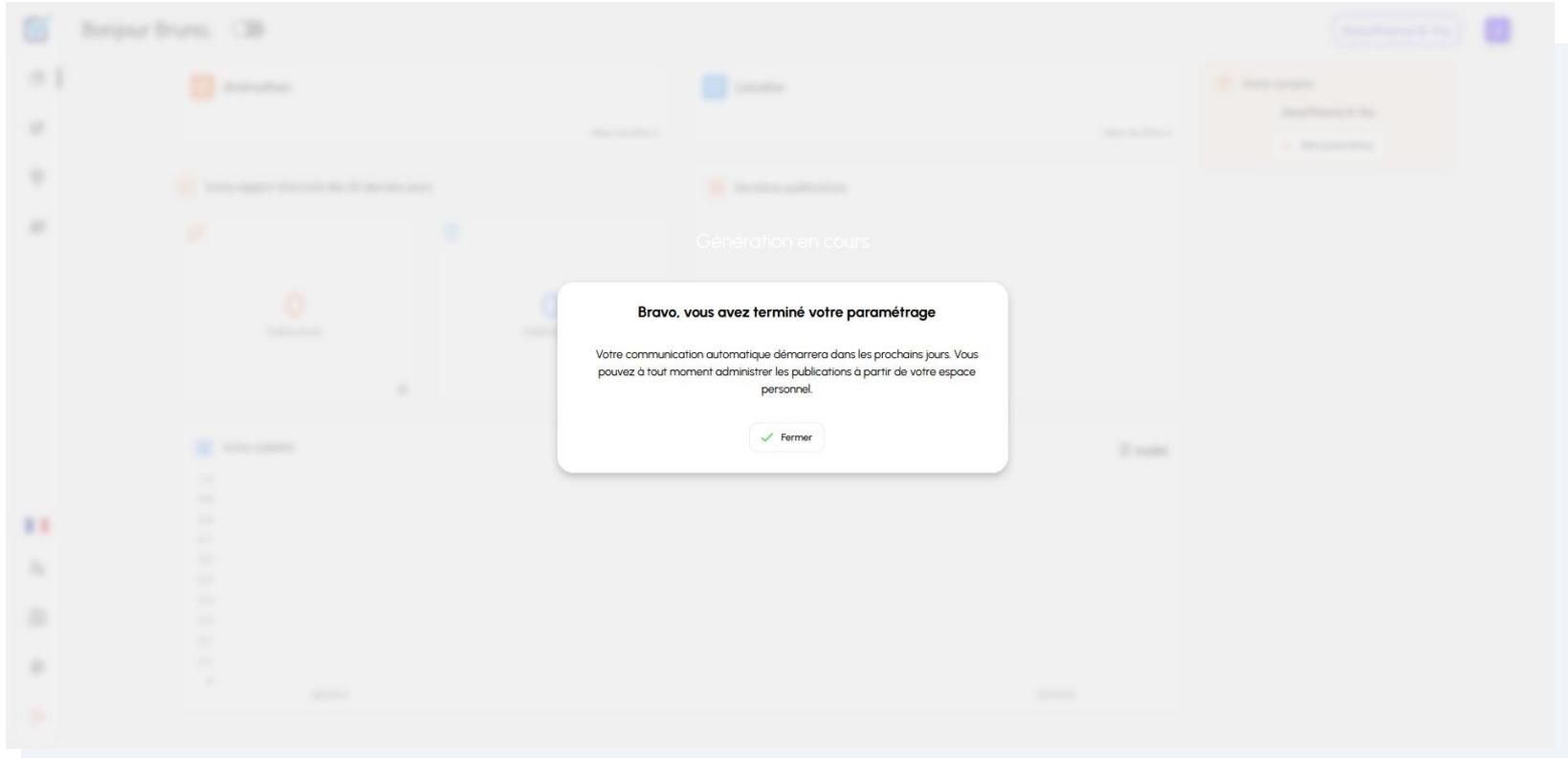


Processus de connexion pour Facebook- Instagram

4. Connexion LinkedIn



4. Connexion Google



Processus de connexion pour Google My Business

5. Gestion des paramètres

Locator / Mes catégories

Assurance & You

Tableau de bord Mes réseaux sociaux Mes catégories

Choisissez les contenus que vous souhaitez :

Campagne Brocom ✓	Forces du courtier ✓	Prévention ✓	Meteo ✓
Mobilité ✓	Habitation ✓	Pension ✓	Placements ✓
Famille ✓	Protection juridique ✓	Santé/Bien-être ✓	Entrepreneurs ✓
Durabilité ✓	Non-Vie P ✓	Non-Vie E ✓	Vie ✓
Placements & Epargne ✓	Pension P ✓	Pension E ✓	Santé ✓
Image ✓			

Vos catégories :

+ Créer une catégorie

Finalisation de la paramétrisation de votre compte

6. Questions & Réponses

- Comment puis-je personnaliser les publications pour qu'elles reflètent mieux mon identité de marque ?
- Puis-je choisir manuellement les contenus qui seront publiés automatiquement sur mes réseaux sociaux ?
- Quelles sont les étapes à suivre si un de mes comptes de réseaux sociaux se déconnecte de la plateforme ?
- Comment puis-je mesurer l'impact de mes publications sur les réseaux sociaux ?
- Quel support est disponible si j'ai des questions ou des problèmes après la formation ?
- Quelle sera la fréquence des mises à jour de la plateforme et comment en serai-je informé ?
- Y aura-t-il des sessions de formation supplémentaires pour approfondir l'utilisation de hi broker Connect ?

7. Prochaines étapes

1. Vous allez recevoir une invitation de la part de connect@hibroker.be
2. Cliquez sur le lien et suivez le déroulement proposé en suivant la présentation
3. **hibroker connect** commencera à publier des articles sur vos réseaux sociaux
 - Facebook – Instagram
 - Linkedin
 - Google Business Profil
4. Vous serez invité à une nouvelle session de formation pour découvrir plus de fonctionnalités de la plateforme **hibroker connect**
 - **Vous pourrez activer l'option de community management par après**

Avantages de hi broker Connect

Impact de marque

Éviter une surexposition publicitaire tout en augmentant l'influence de la marque grâce à un maillage large.

Économie budgétaire

Une stratégie remplaçant un investissement publicitaire massif.

Relations clients renforcées

Opportunité de fournir des contenus personnalisés aux courtiers (exemple : conseils pratiques à diffuser à vos clients)

Volume et régularité

Publication ciblée grâce au réseau de courtiers renforçant la présence de la marque « Votre courtier »

8. Contact

connect@hibroker.be

N'hésitez pas à nous faire remonter vos commentaires et questions à propos du projet en cours de déploiement.

FEPRABEL

Fédération des Courtiers en assurances
& Intermédiaires financiers de Belgique



Votre Courtier
Votre meilleure
Assurance

